CURRICULUM VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome

RICCARDO BAGLINI

Telefono

Residenza

E-mail

Nazionalità

Data di nascita

Genere Stato civile

Italiana 25.06.1972

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Date (da - a) / Datore di lavoro

Da novembre 2015 / Geste s.r.l.-Pisa-Italia. – Società in-house del Comune di San Giuliano Terme per i servizi alla persona e di manutenzione del patrimonio pubblico.

Ruolo

Amministratore unico

Principali attività svolte

- Definizione delle linee guida strategiche e degli obiettivi gestionali da perseguire a livello aziendale;
- Gestione della risorse umane dell'aziende del gruppo compresa la definizione delle politiche di valutazione e valorizzazione del personale (KPI e piani formativi);
- Predisposizione attuazione del piano industriale nel rispetto degli obiettivi delle singole business unit:
- Gestione operativa e finanziaria del gruppo che ha una struttura di 70 dipendenti e 4,5M€ di fatturato

Date (da - a) / Datore di lavoro

Da settembre 2013 / Consulente-Temporary Manager – Attività di consulenza su pianificazione e gestione economico finanziaria, politiche di gestione del personale, sviluppo strategico e operazioni M&A, percorsi di ristrutturazione aziendale per società di capitali in vari settori merceologici quali energie rinnovabili, ingegneria, ICT, elettronica, automotive, servizi, robotica e biomedicale.

Date (da - a) / Datore di lavoro

Da maggio 2017-A settembre 2020 / A.V.S. s.r.l.- Gruppo EMAC-Genova-Italia. – Attività di produzione e allestimento di veicoli speciali (ambulanze, automediche e auto per diversamente abili). A.V.S. è una società del gruppo EMAC, leader nella commercializzazione e nell'assistenza tecnica di apparecchiature biomedicali per i settori emergenza, monitoraggio, dialisi, riabilitazione, simulazione e formazione.

Ruolo

Amministratore delegato

Principali attività svolte

- Ristrutturazione industriale della società A.V.S.;
- Definizione delle linee guida strategiche e degli obiettivi gestionali da perseguire a livello aziendale;
- Predisposizione e attuazione del piano industriale triennale;
- Gestione diretta della risorse umane compresa la definizione delle politiche di valutazione e valorizzazione del personale (KPI e piani formativi);

Pagina 1 - Curriculum vitae Riccardo Baglini Gestione operativa e finanziaria della società.

Date (da - a) / Datore di lavoro

Da Novembre 2009-A Marzo 2013 / Gruppo En-eco S.p.A. – Attività di EPC contractor per la realizzazione di impianti fotovoltaici. Produzione e vendita di turbine micro-eoliche e pannelli fotovoltaici flessibili e ultraleggeri, commercializzazione di sistemi integrati per la produzione di energia da fonte rinnovabile

Ruolo

- Amministratore delegato della capogruppo En-eco S.p.A. e della controllata Enecom s.r.l.
- Principali attività svolte
- Definizione delle linee guida strategiche e degli obiettivi gestionali da perseguire a livello di gruppo e start-up della controllante e delle controllate;
- Predisposizione e attuazione dei Piani Industriali delle singole aree di Business;
- Gestione operativa del gruppo che ha portato l'azienda ad una struttura di 50 dipendenti e 6,5 M€ di fatturato;
- Gestione diretta della risorse umane di tutte le aziende del gruppo compresa la definizione delle politiche di valutazione e valorizzazione del personale (KPI e piani formativi);
- Creazione di uno start-up industriale per la produzione di pale eoliche in fibra di carbonio;
- Creazione e start-up di una società di diritto rumeno per lo sviluppo di attività di system integrator nel settore delle rinnovabili;
- Introduzione di un fondo d'investimento nel capitale sociale;
- Acquisizione di ramo d'azienda finalizzata alla realizzazione di uno start-up industriale per la produzione di pannelli flessibili;
- Creazione di una rete di vendita internazionale.

Date (da – a) / Datore di lavoro

Da Maggio 2007 a Novembre 2009 / D'Appolonia S.p.A.- Società di consulenza in Ingegneria

Ruolo

Unit manager Toscana

Principali attività svolte

- Consulenza per attività di technology assessment, technology scouting, product intelligence, technology transfer, new products engineering e innovation financing, innovation programme management;
- Start-up e gestione di una nuova sede aziendale in Toscana. Al termine del primo anno l'unità locale ha raggiunto un fatturato di 2M€ con 6 persone di staff
- Gestione diretta del personale della sede (selezione, formazione, processi di valutazione e valorizzazione delle competenza).

Date (da – a) / Datore di lavoro

Da Maggio 2006 a Maggio 2007 / Welcome Italai S.p.A. – Società di servizi nel settore delle telecomunicazioni

Ruolo

Product Manager all'interno della funzione marketing

Principali attività svolte

- Benchmarking e gestione di conto economico di prodotto;
- Gestione key client e offerte custom;
- Sviluppo di nuovi prodotti e servizi;
- Redazione dell'offerta commerciale;
- Formazione della forza vendita e gestione degli Account Manager sui prodotti.

Pagina 2 - Curriculum vitae

Riccardo Baglini

Date (da - a) / Datore di lavoro

Da Luglio 2003 a Maggio 2006 / Sviluppo Italia Toscana S.c.p.A. – Agenzia locale di sviluppo

Ruolo

Project Manager;

Principali attività svolte

- Proposal design e project management di progetti di ricerca e innovazione in ambito europeo per partenariati transnazionali;
- Valutazione e controllo tecnico/economico di progetti di ricerca finanziati dalla Regione Toscana come organismo intermedio.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Date (da – a) / Istituto/Luogo Marzo 2003 – Ottobre 2003 / M.I.B., Area Science Park/ Trieste

Tipo di formazione Master per Manager in Radiocomunicazioni e Tecnologia dell'Informazione – Citazione di merito

Date (da – a) / Istituto/Luogo | Febbraio 2003 /Università degli Studi di Pisa - Facoltà d'Ingegneria/ Pisa

Tipo di formazione Esame di stato per l'abilitazione alla professione di Ingegnere.

Date (da – a) / Istituto/Luogo | Dicembre 2002/ Università degli Studi di Pisa - Facoltà d' Ingegneria / Pisa

Titolo qualifica Laurea in Ingegneria Elettronica

Tesi: "Sistema ingeribile e localizzabile per il rilascio controllato dei farmaci".

CAPACITÀ E COMPETENZE

Italiano Madrelingua

Inglese Ottimo

Tedesco Scolastico

Capacità professionali

- ottima attitudine alla comunicazione e al lavoro di gruppo, con orientamento al risultato;
- gestione di team di lavoro nel rispetto delle diverse qualità personali;
- capacità di analisi, pianificazione e gestione di progetti nel rispetto di tempi, costi e risultati;
- capacità di relazione e coordinamento con la clientela;
- capacità organizzativa, di analisi e di sintesi;
- analisi, pianificazione e gestione di progetti.

Autorizzo la Società al trattamento dei dati personali ai sensi della legge n. 196/03 RICCARDO BAGLINI

Pisa, 01/04/2022